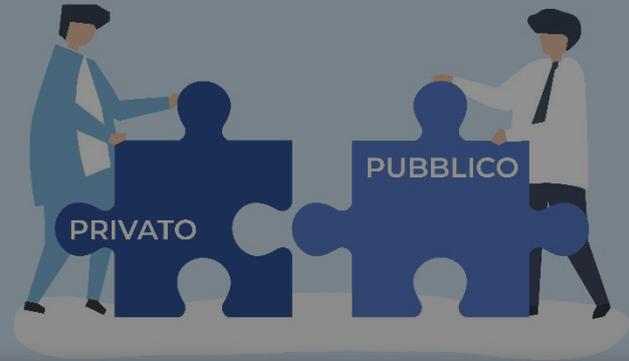


OPPORTUNITÀ per le imprese di promuovere e valorizzare i propri beni e servizi integrandoli in base a proprie scelte imprenditoriali nella filiera del PROJECT FINANCING



12 Aprile 2023 ore 15:00 - Webinar

Il **nuovo Codice dei contratti** prevede una semplificazione dei processi ed un'estensione delle forme di partenariato pubblico-privato. Obiettivo della riforma è rendere il P.P.P. (**Partenariato Pubblico Privato**) più attrattivo per amministrazioni, operatori economici ed investitori istituzionali ed evitare politiche di bilancio che hanno incentivato l'uso distorto dei P.P.P..

Il P.P.P. è destinato dunque a diventare uno **strumento strategico** nell'ambito del Procurement che, se efficacemente sfruttato, offre **un'opportunità di business per le imprese** che possono promuovere e valorizzare i propri beni e servizi integrandoli nella **filiera del Project Financing**.

Lo strumento, unico nel sistema della contrattualistica pubblica, consente al Privato, in base ad autonome scelte imprenditoriali non più solo del committente, d'attivare autonomamente la procedura attraverso la presentazione di una Proposta **finalizzata alla realizzazione di nuove opere e/o servizi complessi**, quanto nel futuro, probabilmente anche alle stesse **manutenzioni**.

Nel corso dell'incontro, oltre a delineare il quadro normativo di riferimento, verranno analizzati i **risvolti operativi dello strumento ed i benefici – organizzativi ed economici – ottenibili dalle imprese**.

La fruizione degli indubbi vantaggi connessi al ricorso al Partenariato Pubblico Privato non può tuttavia prescindere dalla conoscenza della procedura che, sotto diversi profili, differisce da quella ordinaria degli Appalti Pubblici.

Per approfondire la tematica, ASI ha coinvolto i professionisti della **Società Occasio S.r.l.** che tratteranno la tematica con taglio pratico portando alcuni **esempi dei progetti** già avviati, delle possibili applicazioni future dello strumento, nonché delle modalità di coinvolgimento delle imprese interessate.

Destinatari

Operatori del settore energetico, ferroviario, dell'illuminazione, delle Telecomunicazioni e delle Costruzioni.

Relatori

- **Daniele Spinelli** –Avvocato cassazionista e socio fondatore di OCCASIO con Studi a Perugia, Milano e Roma. Svolge la propria attività professionale in Italia (contratti pubblici, partenariati pubblici e privati, finanza di progetto) e all'estero (attività contrattualistica nel settore delle costruzioni). La sua attività è rivolta prevalentemente ad Enti pubblici, Imprese nazionali e Multinazionali, Associazioni Imprenditoriali. È membro del Comitato Consultivo tecnico amministrativo dei lavori pubblici Regione Umbria. Fa parte del team degli esperti giuridici del Public Real Estate Management Knowledge Center Bocconi. È docente del master contatti pubblici e partenariati pubblici e privati della SDA BOCCONI.
- **Omar Cordioli** - Ingegnere e Legale Rappresentante di OCCASIO. Ha ricoperto per molti anni ruoli come quello di Head of Costing and Planning, Project Manager e Sales Manager nel settore industriale e delle costruzioni in Italia e all'estero. Dopo una lunga esperienza come Sales Manager in Fincantieri Infrastructure Spa del Gruppo Fincantieri Spa, nel 2022 ha deciso di fondare con lo Studio Legale Spinelli di Perugia e lo Studio 4 Ingegneria Srl di Bologna la società OCCASIO Srl.
- **Pierluigi Vecchia** - Ingegnere, già dirigente di imprese generali di costruzione a livello nazionale. Socio fondatore di STUDIO 4 ING. Srl e OCCASIO srl. Esperto di Contratti di Lavori Pubblici e della fase esecutiva dei lavori, ha svolto numerosi incarichi inerenti il contenzioso tra P.A. e imprese generali edili e impiantistiche, insorto durante lo svolgimento dei lavori. Membro della Commissione Forense e della Commissione Opere Pubbliche dell'Ordine degli Ingegneri della Provincia di Bologna, siede nel Consiglio Direttivo di ASSO Ingegneri e Architetti della Regione Emilia Romagna. E' stato relatore in numerosi seminari sul Codice degli Appalti e coautore di alcuni testi pubblicati dal Sole 24 Ore.

Durata e modalità di svolgimento

12 Aprile, dalle ore 15:00 alle ore 17:00

Live Webinar

Modalità di partecipazione

1. L'incontro è gratuito
2. Per partecipare è richiesta l'iscrizione:

[PARTECIPA](#)

PROGRAMMA

- Il partenariato Pubblico Privato come opportunità di Business
- La potenzialità dello strumento normativo del Project Financing applicato nei vari ambiti da quello sportivo a quello manutentivo
- Le opportunità per le imprese ANIE: sviluppare in autonomia o in rete con altri operatori economici la proposta tecnica, economica e finanziaria in Project Financing
- Le opportunità per le imprese ANIE di partecipare come fornitori e non come promotori delle iniziative per la promozione dei prodotti e delle tecnologie offerte
- Analisi di casi pratici: i progetti in ambito sportivo ed energetico e le manutenzioni
- Q&A